

Catalogue des Formations Equanym – Année 2018

Pour ne rien perdre de leur maîtrise, nous vous proposons une large gamme de formations, depuis **l'initiation des nouveaux utilisateurs** jusqu'au **perfectionnement du personnel déjà en place**.

1- Nos **formations standard** permettent à vos **nouveaux utilisateurs** une prise en main de nos logiciels.

Elles sont menées **sur votre site** par nos experts selon le programme indiqué. Pour une plus grande proximité, nos sessions regroupent **4 à 10 stagiaires au maximum**.

2- Nos **formations avancées**, sont des **formations courtes**, avec des modules « **à la carte** » pour correspondre au mieux à vos **besoins exclusifs**.

Elles sont destinées à un **public déjà formé**, mais qui souhaite approfondir **certains thèmes spécifiques**, découvrir les **nouveautés**, obtenir des **conseils et astuces**, etc. Les **formations avancées** permettent en outre d'administrer le progiciel pour les fonctions de base.

1- Formations standard - catalogue

Formation 1 : Formation Utilisateur Pack GED Knowings

Formation 2 : Formation Administrateur Pack GED Knowings

2- Formations avancées – catalogue

ODOOCRM5 : Formation utilisateur ODOO CRM Ventes – 5 jours

ODOOCRM8 : Formation utilisateur ODOO CRM Ventes – 8 jours

ODOOCRM10 : Formation utilisateur ODOO CRM Ventes – 10 jours



Gestion de l'Information et du Contenu

Immeuble Stor Solutions
C/o Gowork
4 rue René Demarne
97490 Sainte Clotilde

Siret : 801 943 853 00011 – APE 62

Agrément DIECCTE : 04973095097

Formation 1 : Formation **Utilisateur** Pack GED Knowings

Objectifs

Savoir utiliser le Pack GED Knowings

Thèmes abordés

- Contribution
- Recherche
- Action sur les documents
- Bannettes
- Mode déconnecté
- Vue client
- Diffusion
-

■=> **1 jour sur site**

■=> 950,00 € HT / jour de formation pour 4 stagiaires maximum



Gestion de l'Information et du Contenu

Immeuble Stor Solutions
C/o Gowork
4 rue René Demarne
97490 Sainte Clotilde

Siret : 801 943 853 00011 – APE 62

Agrément DIECCTE : 04973095097

Formation 2 : Formation **Administrateur** Pack GED Knowings

Objectifs

Savoir administrer le Pack GED Knowings

Thèmes abordés

- Gestion des droits utilisateurs
- Gestion des dossiers
- Navigation
- Gestion des catégories
- Activités Workflow
- Règles de pré rangement

■=> 1 jour sur site

■=> 950,00 € HT / jour de formation pour 4 stagiaires maximum



Gestion de l'Information et du Contenu

Immeuble Stor Solutions
C/o Gowork
4 rue René Demarne
97490 Sainte Clotilde

Siret : 801 943 853 00011 – APE 62

Agrément DIECCTE : 04973095097

ODOOCRM5 : Formation **Utilisateur** ODOO CRM Ventes – 5 Jours

Objectifs

- Découvrir les fonctionnalités du module CRM/Ventes de ODOO

Thèmes abordés

- PRISE EN MAIN
- L'OUTIL DE TRAVAIL COLLABORATIF
- GESTION DES EMPLOYÉS
- COMMUNICATION INTRA-ENTREPRISE
- GESTION DES CLIENTS
- GESTION DES OPPORTUNITES

■=> **5 jours sur site**

■=> 1 400,00 € HT par session de 5 jours, par stagiaire,
maximum 10 stagiaires par session.



Gestion de l'Information et du Contenu

Immeuble Stor Solutions
C/o Gowork
4 rue René Demarne
97490 Sainte Clotilde

Siret : 801 943 853 00011 – APE 62

Agrément DIECCTE : 04973095097

ODOOCRM8 : Formation **Utilisateur** ODOO CRM Ventes – 8 Jours

Objectifs

- Découvrir les fonctionnalités du module CRM/Ventes de ODOO

Thèmes abordés

- PRISE EN MAIN
- L'OUTIL DE TRAVAIL COLLABORATIF
- GESTION DES EMPLOYÉS
- COMMUNICATION INTRA-ENTREPRISE
- GESTION DES CLIENTS
- GESTION DES OPPORTUNITES

- Maîtriser le processus de gestion commerciale de ODOO
- Découvrir les possibilités et les avantages de personnalisation avancée

- GESTION DES OPPORTUNITES EN DETAIL
- GESTION DES VENTES
- SUIVI DES VENTES

■=> **8 jours sur site**

■=> 2 240,00 € HT par session de 8 jours, par stagiaire,
maximum 10 stagiaires par session.

ODOOCRM10 : Formation **Utilisateur** ODOO CRM Ventes – 10 Jours

Objectifs

- Découvrir les fonctionnalités du module CRM/Ventes de ODOO

Thèmes abordés

- PRISE EN MAIN
- L'OUTIL DE TRAVAIL COLLABORATIF
- GESTION DES EMPLOYÉS
- COMMUNICATION INTRA-ENTREPRISE
- GESTION DES CLIENTS
- GESTION DES OPPORTUNITES

- Maîtriser le processus de gestion commerciale de ODOO
- Découvrir les possibilités et les avantages de personnalisation avancée

- GESTION DES OPPORTUNITES EN DETAIL
- GESTION DES VENTES
- SUIVI DES VENTES

- Organiser et structurer sa démarche commerciale
- Définir des actions récurrentes e

- GESTION DES CONGÉS
- LES ARTICLES
- LES TABLEAUX DE BORD

■=> **10 jours sur site**

■=> 2 800,00 € HT par session de 10 jours, par stagiaire, maximum 10 stagiaires par session.